



**CASTEL,
UNE ENTREPRISE FAMILIALE
PASSIONNÉE PAR LE VIN QUI DÉVELOPPE
UNE VÉRITABLE AMBITION POUR SES PROPRIÉTÉS.**

LA FAMILLE CASTEL : DES LA 1ÈRE GÉNÉRATION, C'EST UNE GRANDE FAMILLE

A la génération de Pierre Castel ils sont 9 enfants. Aujourd'hui, beaucoup de membres de la famille habitent les propriétés. Le groupe Castel en a acheté également (Château Montlabert par exemple).

L'ACTIVITÉ PROPRIÉTÉS EST ASSOCIÉE DEPUIS LE DÉBUT À CELLE DE CASTEL

La création de Castel date de 1949. C'est en 1957 que la famille Castel achète la première propriété : Château de Goëlane en Entre-deux-Mers.

UN ATTACHEMENT PROFOND À LA TERRE

Lorsque Pierre Castel, sa famille ou le groupe achètent des propriétés, c'est le vignoble qui les intéresse plus que les Châteaux. Ils s'attaquent en priorité à la restauration du vignoble puis aux équipements.

DES VALEURS FORTES PARTAGÉES PAR LA FAMILLE

La famille Castel, profondément ancrée en région bordelaise partage des valeurs familiales fortes : amour de la terre, amour du travail, exigence.



DES PROPRIETES HABITEES PAR LA FAMILLE

La 2ème génération

Philippe Castel (habite le Cru de la Maqueline)

Homme de terrain, il a en charge avec ses équipes, le suivi œnologique et technique des vins Castel avec un regard attentif sur les Châteaux et Domaines Castel.

Alain Castel (habite le Château du Lort)

Alain Castel a en charge la partie commerciale et marketing. Il coordonne les orientations produits et les politiques de distribution de toutes les marques Castel à travers le monde et stimule au quotidien les équipes pour faire des Châteaux et Domaines Castel le fer de lance du Groupe.

Jean-Bernard Castel (habite le Château de Haut-Coulon)

Frère de Philippe et Alain, il est directeur de l'établissement Castel Bordeaux.



Philippe CASTEL

La 3ème génération

Sophie Castel

Fille de Jean-Bernard Castel, elle est en charge de la communication et de la promotion pour Châteaux et Domaines Castel.

Alexis Raoux (habite le Château Latour Camblanes)

Petit neveu de Pierre Castel, Alexis Raoux est en charge du développement durable pour le groupe Castel. A ce titre il gère également la certification Terra Vitis des Châteaux et Domaines Castel.

Verena Raoux

Petite nièce de Pierre Castel, elle est l'ambassadrice des Châteaux et Domaines Castel. Elle porte l'image et les messages des châteaux auprès des syndicats et interprofessions.

Sophie Palatsi (habite le Domaine de la Clapière)

Petite fille de feu Jean Castel, frère de Pierre Castel, elle est Directrice qualité de Castel.

Paul-Henri Parlange

Petit neveu de Pierre Castel, il est régisseur au château Latour Camblanes (avec Alain Raynaud), Mirefleurs (avec Olivier Dauga) et Campet. Ses parents sont propriétaires du Château Campet.



L'ENTITE CHATEAUX ET DOMAINES CASTEL

Aujourd'hui la famille Castel gère vingt propriétés en totale autonomie avec une distribution exclusive et des ambitions clairement affichées. Ces vingt propriétés sont identifiées au sein de l'entité Châteaux et Domaines Castel depuis 2006.

UNE ÉQUIPE 100% DÉDIÉE À CHÂTEAUX ET DOMAINES CASTEL

Une équipe technique :
Patrick Bongard.

Patrick Bongard chapeaute les régisseurs et est en relation directe avec les œnologues conseil. C'est lui qui veille à la progression des propriétés avec la famille.

Une équipe commerciale animée par
Bertrand de Coninck

Bertrand de Coninck est en charge du développement des Châteaux et des Grands Crus Castel au niveau monde, sur tous les circuits de distribution.

Une équipe marketing/communication :
Jennifer Bonnet

Jennifer Bonnet est en charge de la stratégie marketing et communication des Châteaux et Domaines Castel / Castel Grands Crus au niveau monde et veille à son application. A ses côtés : Vérena Raoux et Sophie Castel, petites nièces de Pierre Castel

UNE ÉQUIPE DE GRANDS ŒNOLOGUES CONSEILLE LES PROPRIÉTÉS

Depuis quelques années, de grands œnologues conseil (Alain Raynaud, Olivier Dauga, Éric Boissenot, Antoine Medeville, Hubert de Boüard, Jean Natoli) sont venus renforcer les équipes internes témoignant, une fois de plus, de la véritable ambition de qualité des Châteaux et Domaines Castel.

LA DISTRIBUTION DES PROPRIÉTÉS DE CHÂTEAUX ET DOMAINES CASTEL

Peu de Châteaux sont en Grande Distribution, beaucoup sont distribués dans le circuit traditionnel (des cavistes, de la restauration et à l'export).
La répartition du chiffre d'affaires :

- 34% en Grande Distribution
- 36% à l'export
- 30% en RHF (restauration et cavistes)

LES CHÂTEAUX ET DOMAINES

Bordeaux Rive droite

Saint Émilion

CHATEAU MONTLABERT (12,5 hectares)
Œnologue conseil Hubert de Boüard (1er millésime en 2010)

Second vin : Château La Croix Montlabert

Circuit de distribution : RHF / 80% à l'export

Cadillac Côtes de Bordeaux

CHATEAU LATOUR CAMBLANES (30 hectares)
Œnologue conseil Alain Raynaud (1er mill 2010)

Circuit de distribution : RHF / Export

CHATEAU DE HAUT-COULON (3,86 hectares)
Œnologue conseil Alain Raynaud (1er mill 2011)

Circuit de distribution : RHF / Export

CHATEAU CAMPET (11 hectares)

Circuit de distribution : RHF / Export

Côtes de Bourg

CHATEAU HOURTOU (27 hectares)

Circuit de distribution : RHF / Export

CHATEAU DU BOUSQUET (65 hectares)

Circuit de distribution : 50% Grande Distribution / 50% Export



Bordeaux

CHATEAU MALBEC (27 hectares)
Œnologue conseil Alain Raynaud (1er mill 2011)
Circuit de distribution : RHF / Export

CHATEAU DU LORT (22 hectares)
AOC BORDEAUX SUPERIEUR A PARTIR DU
MILLESIME 2012
Œnologue conseil Alain Raynaud – (1er mill 2011)
Circuit de distribution : Grande Distribution / Export

Bordeaux Supérieur

CHATEAU DE GOËLANE (71 hectares)
Œnologue conseil Olivier Dauga (1er mill 2008)
Autre cuvée du château : Château Saint Léon
Circuit de distribution : Grande Distribution / 70% ex-
port

CHATEAU MIREFLEURS (42 hectares)
Œnologue conseil Olivier Dauga (1er mill 2008)
Autre cuvée du Château : Château Techeney
Circuit de distribution : 70% export / GD / RHF

Bordeaux Rive gauche

Graves

CHATEAU FERRANDE (89 hectares dont 7 hec-
tares de blanc)
Autre cuvée : CHATEAU GUILLON
Circuit de distribution : RHF / Export / partena-
riat viti vini avec System U

Haut-Médoc

CHATEAU ARCINS (95 hectares)
Cru Bourgeois
Œnologue conseil Antoine Médeville (1er mill 2007)
Second vin Chevalier d'Arcins.
Circuit de distribution : RHF / Export

CHATEAU BARREYRES (107 hectares)
Cru Bourgeois
Œnologue conseil Antoine Médeville (1er mill 2007)
Autre cuvée : Tour Bellevue
Circuit de distribution : 50% Grande Distribution /
50% Export

Médoc

CHATEAU TOUR PRIGNAC (147 hectares)
Cru Bourgeois

Œnologue conseil Éric Boissenot (1er mill 2008)
Cuvée haut de gamme Tour Prignac Grande Réserve
Circuit de distribution : 50% Grande Distribution /
40% Export /10% RHF
Autre cuvée : Château Tartuguière
Circuit de distribution : 50% Grande Distribution /
40% Export /10% RHF

CRU DE LA MAQUELINE (14 hectares)
AOC Bordeaux
Circuit de distribution : Grande Distribution /Export /
RHF

Hors Bordeaux

CHATEAU DE L'HYVERNIERE (58 hectares)
Muscadet Sèvre et Maine sur Lie
Circuit de distribution : RHF / Export

CHATEAU DE LA BOTINIÈRE (107 hectares)
Muscadet Sèvre et Maine sur Lie
Cuvée Haut de Gamme Domaine des Hautes
Cottières
Circuit de distribution : Grande Distribution /Export

CLOS DES ORFEUILLES (7,5 hectares)
Muscadet Sèvre et Maine sur Lie
Certifié Agriculture Bio depuis 2012
Circuit de distribution: RHF / Export

CHATEAU CAVALIER (130 hectares)
Côtes de Provence
Œnologue conseil Olivier Dauga depuis le millésime
2012
Cuvée Haut de Gamme Cavalier Prestige
Second vin : Esprit de Cavalier
Circuit de distribution : RHF / Export
Grande Distribution : Cavalier Réserve de la famille
et Relais de Cavalier

DOMAINE DE LA CLAPIÈRE (35 hectares)
IGP Languedoc (Pays d'Oc)
Œnologue conseil Jean Natoli/ Propriété de Xavier et
Sophie Palatsi
Cuvées : Jardin de Jules, Jalade, Figuerette et Gate
Fer
Cuvées haut de gamme : Etincelle blanc, rouge et
rosé
Circuit de distribution : RHF / Export



L'ACTIVITE CHATEAUX AU-DELA DES PROPRIETES

L'activité Châteaux ne se limite pas à la gestion des propriétés de Châteaux et Domaines Castel. Font partie de l'entité Châteaux et Domaines Castel uniquement les propriétés qui appartiennent, sont gérées et distribuées à 100% par Castel. D'autres châteaux sont «en orbite».

LES AUTRES PROPRIETES

Saint-Julien, Grand Cru Classé

CHATEAU BEYCHEVELLE CO-PROPRIETE

Haut-Médoc - Cru Bourgeois

CHATEAU BEAUMONT

En 2011, Castel a racheté 50% de la société Grands Millésimes de France.

Cette société est propriétaire entre autre du négoce de place Barrière, du Château Beychevelle et du Château Beaumont. Au travers de ce rachat, Castel est donc devenu copropriétaire à 50% de Château Beychevelle avec Suntory. Le château est géré de façon autonome.

Haut-Médoc

CHATEAU MAGNOL

Cru Bourgeois

Cette propriété a été achetée en 2010 dans le cadre de l'acquisition de Barton & Guestier.

L'ACTIVITE GRANDS CRUS

Depuis 2008 Castel développe une activité de négoce Grands Crus animée par Bertrand de Coninck et Michael Thureau.

Aujourd'hui cette entité a des allocations chez plus de 250 Châteaux.

Distribution : seul 12% du chiffre d'affaires est réalisé avec la Grande Distribution.

30/35% en France, en restauration traditionnelle.

Le reste du chiffre d'affaires est réalisé à l'export dans les régions du monde où Castel est déjà bien implanté :

- Chine
- Afrique
- Moyen-Orient
- Allemagne, au travers de sa filiale LFE